

l'équipement électrique pour l'habitat vient d'ailleurs de publier l'édition 2009 de son catalogue (voir rubrique "bibliothèque"). Tous les types de technologie y sont proposés : courant porteur ligne, radio, infrarouge.

D'autres jouent la carte de l'ouverture, à l'instar de Sauter, qui présentait sur le salon une nouveauté en GTB : le système EY-modulo 5. Entièrement basé sur le protocole BACnet/IP, ce système ouvert, modulaire et évolutif permet de gérer la climatisation, l'éclairage, les protections solaires, la protection anti-incendie, etc. Selon les promoteurs de la solution présents sur le salon, ce produit vient d'être adopté dans le service des urgences d'un hôpital rennais.

PAC : la conquête de l'Ouest

Autre marché qui concerne les électriciens : la PAC. Selon la dernière enquête Bati'Études, 42 % des PAC ont été installés dans l'Ouest de la France en 2008. Rien d'étonnant donc à ce que les PAC air/eau et eau/eau se soient taillé la part du lion sur le salon. Régional de l'étape, le constructeur vendéen Enthelpe propose des PAC aérothermiques (air/eau) et géothermiques (détente directe, eau glycolée/eau, eau/eau). Parmi lesquelles, notamment, une PAC air/eau haute température utilisant le générateur de technologie Zubadan de Mitsubishi (amélioration des COP par injection de fluide diphasique au niveau du compresseur). Enthelpe commercialise ses PAC en vente directe aux installateurs de la région, avec un accompagnement technique à la mise en œuvre ainsi qu'en SAV. Le constructeur allemand Alpha Innotec, lui, s'adresse ouvertement à une clientèle haut de gamme et propose des pro-

Un show room BEPOS en Bretagne ?

Présente sur le salon, la société Armorgreen, filiale du groupe de BTP Legendre basée en Ile-et-Vilaine, s'est fait une spécialité des systèmes photovoltaïques "clé en main" pour particuliers, collectivités, entreprises ou agriculteurs. La société devrait prochainement diversifier ses activités, avec, à partir de septembre 2009, des offres en éolien, biomasse et géothermie-aérothermie. Pour marquer cette occasion, Armorgreen annonce également la construction d'un show room de 1 000 m² dédié aux énergies renouvelables, à proximité de Rennes. Cerise sur le gâteau : cet espace, accessible aux particuliers, devrait être à énergie positive. L'inauguration de ce show room devrait coïncider avec la création d'un club d'installateurs partenaires Armorgreen. Affaire à suivre...



Les installateurs rennais en photovoltaïque auront bientôt droit à un show-room dédié grâce à Armorgreen. Livraison attendue pour septembre.

duits à l'avenant. Après la création de sa filiale française en début d'année 2008, Alpha Innotec poursuit son implantation sur le territoire. Après le Sud-Ouest, la région Rhône-Alpes et l'Est, il investit l'Ouest de la France et la région nantaise en particulier. S'il propose des PAC géothermiques, ses PAC air/eau, intérieurs comme en extérieurs, représentent environ 70 % de ses ventes. Selon les gammes, la température de départ eau chaude est de 55 °C, 58 °C ou 65 °C. La stratégie du fabricant reste basée sur la qualité de mise en œuvre de ses produits. Celles-ci sont vendues en direct à un réseau d'installateurs partenaires actuellement

en cours de développement. Alpha Innotec n'exige pas de ses partenaires, présents et futurs, de quelconques engagements exclusifs assortis d'un droit d'entrée forfaitaire. L'objectif pour le constructeur se résume à un mot d'ordre simple : éviter les contre-références.

Pour s'en assurer, la filiale française dispose d'une station technique, en soutien des installateurs, pour effectuer la mise en route des machines et

assurer le service après-vente. En un peu moins d'un an, Alpha Innotec France affirme avoir fait réaliser un peu plus de 1 500 chantiers, de la maison individuelle au petit tertiaire.

Le chauffe-eau thermodynamique, futur produit phare ?

Les fabricants bien établis sur l'ensemble du territoire étaient également représentés : Airmat, avec sa gamme air/eau inverter Galice (unités extérieures fournies par Daikin) ; Vaillant et ses PAC Geotherm air/eau et eau glycolée/eau à régulation intégrée ; Daikin avec sa PAC Altherma bi-bloc (voir page 30 pour les nouveautés de ce fabricant) ; AJ Tech et sa PAC Géosan, sur capteur enterré simple ou double couche, assurant la production d'ECS à 60 °C.

Ce fabricant basé à Guérande (Loire Atlantique) propose également depuis le début de l'année un ballon d'ECS thermodynamique. Mais de l'aveu d'un commercial, il ne figure pas encore au palmarès des meilleures ventes... Altech propose également un produit similaire, le BT 300, développant une puissance calorifique de 2,6 kW, doté d'une capacité de 300 litres. Équipé d'un compresseur rotatif, il fonctionne au R 410 A. Disponible depuis juin 2008, il a été retenu parmi les nouveautés du salon dans la catégorie "chauffage, plomberie, sanitaire". Ce produit n'a pas encore fait florès chez l'ensemble des fabricants, mais semble toutefois promis à un bel avenir. Signe qui ne trompe pas : l'Afpac a constitué un groupe de travail dont la mission est d'œuvrer à la création d'un crédit d'impôt dédié aux chauffe-eau thermodynamiques. Peut-être dès 2010 ? Si tel est le cas, le ballon thermodynamique deviendra à coup sûr l'une des têtes de gondole de la prochaine édition d'Artibat. ■



Design et performante - Cop élevé, capable de produire une eau de départ de 65 °C -, la pompe à chaleur air/eau LW330A d'AlphaInnotec constitue le fer de lance de la marque. Le réseau d'installateurs partenaires est en cours de création.